

Délégué pharmaceutique f/m region Tournai-Namur Délégué pharmaceutique f/m région Charleroi-Liège

Nous sommes à la recherche **d'un(e) délégué(e) passionné(e)** pour la vente et l'entretien de nos relations existantes avec les pharmacies et la recherche quotidienne de nouveaux clients dans la région assignée.

Responsabilités

- Optimiser, rapporter et prospecter les ventes aux pharmacies dans la région
- Visiter et développer de bonnes relations avec les pharmaciens de manière enthousiaste
- Superviser les actions locales, les formations axées sur l'assortiment, les produits et les ventes
- Connaissance approfondie des produits et spécialiste de la gamme de produits
- Optimiser la connaissance du marché des compléments alimentaires dans la région et identifier les opportunités
- Promouvoir et renforcer Nutrisan en tant qu'entreprise leader dans le domaine des nutraceutiques de haute qualité
- Mise en oeuvre d'un plan de vente régional dans le but de réaliser les objectifs de vente avec une utilisation optimale du budget et des mesures de promotion de vente
- Rapportage et analyses des visites précises

Exigences de la function

- Au moins 2 ans d'expérience dans la vente de produits pharmaceutiques, d'une manière talentueuse et motivée
- Affinité avec la science médicale et/ou les soins de santé
- Connaissances dans le domaine des compléments alimentaires et de la santé
- Compétences commerciales et organisationnelles
- Grande capacité de communication et enthousiasme pour la vente
- Orienté vers le client et enthousiaste
- Persuasion et détermination
- Orienté vers la performance
- Indépendance et esprit d'équipe
- Adaptabilité à l'évolution des conditions
- Bonne connaissance (écrite et orale) du français et du néerlandais
- Vous habitez dans la région assignée

Offre

- Fonction captivante, de préférence à temps plein, très variée, dans un environnement dynamique et professionnel
- Salaire basé sur le marché avec prime, indemnité journalière, voiture, ordinateur portable, smartphone, assurance hospitalisation et ambulatoire
- En tant que PME en pleine croissance, nous offrons également des perspectives d'avenir au sein de notre organisation